

## Objectifs

- À l'issue de la formation, les participants doivent être en capacité de :
- Définir le projet, les objectifs et résultats attendus
- Connaître le glossaire : AMOA et MOA, les grandes séquences d'un appel d'offre, mesurer son coût total d'acquisition
- Réaliser des simulations et réponses : évaluation du projet, sélection du prestataire, négociation...
- Analyser les réponses aux appels d'offres
- Connaître les erreurs à éviter
- Créer les documents annexes (zonages, arborescence, grille de comparaison...).

## Public

- Cette formation s'adresse aux salariés des entreprises, et plus spécifiquement aux acteurs en capacité à gérer et faire évoluer le système d'information de l'entreprise :
- Personnel de direction salarié
- Personnel d'encadrement (responsable projet...)
- Personnel des fonctions de gestion de du système d'information
- 2 pers Minimum / 7 pers Maximum

## Prérequis

- Connaissance du Système d'Informations

## Pédagogie

- Apport pédagogique : 60%
- Echanges, jeux de rôles : 40%

## Evaluation

- Compétences acquises
- Formation & Formateur

## Formateurs

- Dans sa démarche qualité, AWS Formation recrute tous ses formateurs grâce à un processus d'habilitation. Ils sont sélectionnés en fonction de leur expérience terrain (minimum 5 ans) et de leur pédagogie

## Programme

### Matin : Vue d'ensemble

- La sous-traitance
- L'expression du besoin
- Le choix du type de contrat
- La consultation des entreprises
- La procédure
- Les exigences d'achat
- L'évaluation des propositions
- La sélection d'un fournisseur
- Le contrat
- Préparer le contrat
- Négocier
- Le contrat d'entreprise en pratique
- Le délit de marchandage
- Finaliser le contrat

### Après-midi : Suivi opérationnel de sous-traitance

- Surveiller
- Contrôler
- Piloter la réalisation
- Le planning
- Le plan de management
- La réunion de lancement des activités
- La gestion des modifications
- Le contrôle qualité
- La maîtrise de la réalisation
- La gestion des relations contractuelles
- La réception des livrables
- La clôture du contrat
- La capitalisation de l'expérience

### Bilan & Capitalisation pour mise en place des plans d'action